

Upgrade to Next Level

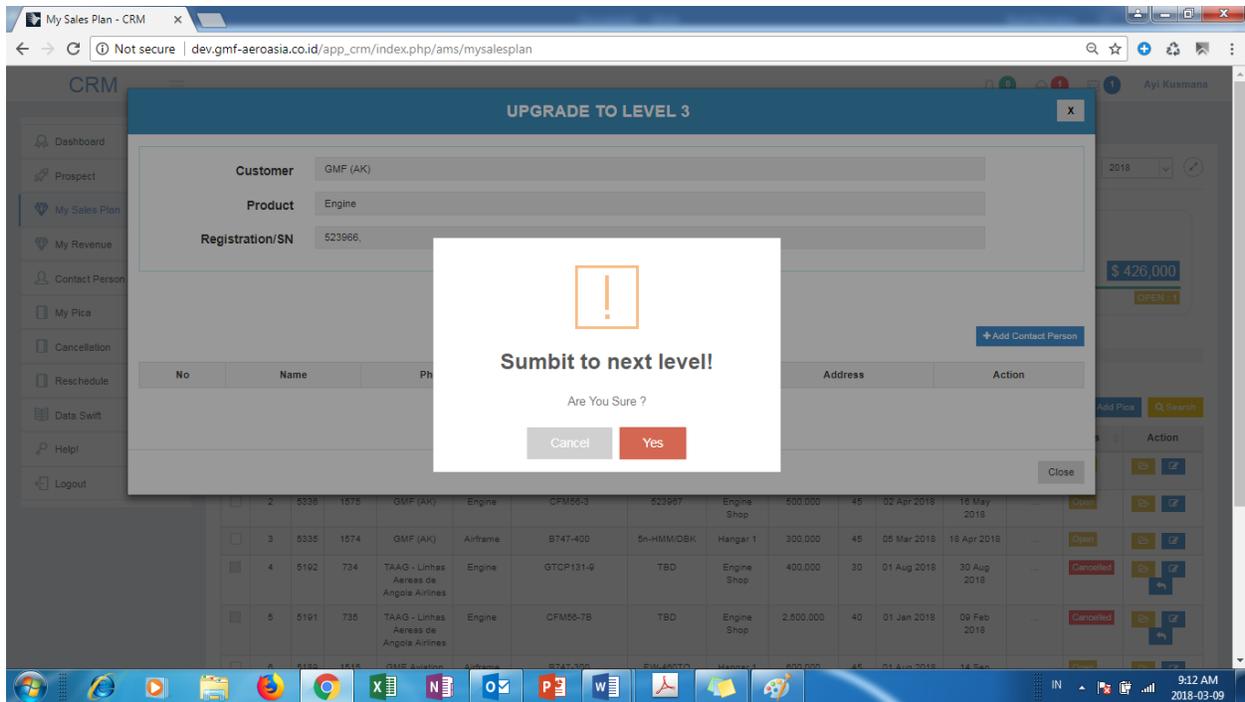
The screenshot shows the 'MY SALES PLAN' dashboard for the year 2018. It features four progress cards: 4 AWARENESS (\$3,400,000), 3 OPPORTUNITY (\$1,318,000), 2 ATTRACTIVE PROPOSAL (\$0), and 1 CONTRACT SIGNING (\$426,000). Below these is a table with columns: No, ID, ID TPR, Customer, Product, AC/ENG/APU/COMP, Registration, Location, Sales Plan, TAT, Start Date, End Date, Remark, Status, and Action. The first row has No: 1, ID: 5339, ID TPR: 1576, Customer: GMF (AK), Product: Engine, AC/ENG/APU/COMP: CFM56-7B, Registration: 523966, Location: Engine Shop, Sales Plan: 2,000,000, TAT: 45, Start Date: 05 Mar 2018, End Date: 18 Apr 2018, Remark: ..., Status: Open, and Action: Open. A red arrow points to the 'Upgrade' button in the Action column of this row. Another red arrow points to the checkbox in the 'No' column of the first row.

Pada gambar di atas adalah tampilan item-item pada posisi level 4, bila kita ingin menaikkan ke level 3 maka lakukan hal seperti kita ingin membuat Pica yaitu dengan cara menchecklist salah satu item nya lalu klik Upgrade maka akan tampil seperti pada gambar di bawah ini.

The screenshot shows a modal window titled 'UPGRADE TO LEVEL 3'. It contains the following information:
Customer: GMF (AK)
Product: Engine
Registration/SN: 523966
Below this is a section for 'Contact Person' with a '+ Add Contact Person' button and a table with columns: No, Name, Phone, Email, Title, Address, and Action. The table is currently empty. At the bottom of the modal, there is a 'Submit To Next Level' button highlighted with a red arrow and a 'Close' button.

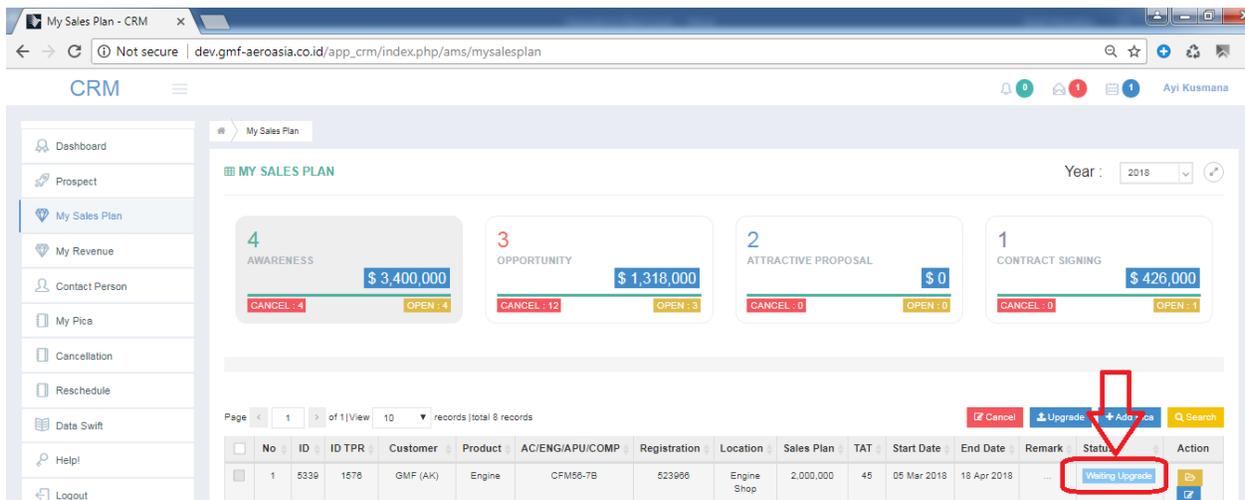
Keterangan :

Klik Submit to Next Level untuk menaikkan posisi level .



Keterangan :

Setelah klik Submit to Next Level maka akan muncul notifikasi untuk pilih Save atau Cancel, Klik Save untuk menaikkan level yang nantinya akan memerlukan Approval dari unit TPR dan pilih Cancel jika tidak ingin melanjutkan atau membatalkan transaksi.



Keterangan :

Setelah kita klik Save maka status yang ingin kita naikan levelnya pada item yang tadinya open akan berubah menjadi Waiting Upgrade. Ini berarti Proses naik levelnya sudah diajukan dan tinggal menunggu Approval dari unit TPR.

The screenshot displays the CRM interface for 'My Sales Plan' for the year 2018. It features four progress cards representing different stages of the sales process, each with a value and counts for 'CANCEL' and 'OPEN' actions.

Stage	Value	CANCEL	OPEN
4 AWARENESS	\$ 1,400,000	4	3
3 OPPORTUNITY	\$ 3,318,000	12	4
2 ATTRACTIVE PROPOSAL	\$ 0	0	0
1 CONTRACT SIGNING	\$ 426,000	0	1

Below the cards is a table titled 'TABLE LEVEL 3' with a transaction filter set to 'TMB PROJECT'. The table has 14 columns: No, ID, Customer, Product, AC/ENG/APUI/COMP, Registration, Location, Sales Plan, TAT, Start Date, End Date, Remark, Status, and Action. The first row is highlighted with a red box, and an arrow points to the 'Open' button in the 'Status' column.

No	ID	Customer	Product	AC/ENG/APUI/COMP	Registration	Location	Sales Plan	TAT	Start Date	End Date	Remark	Status	Action
1	5339	GMF (AK)	Engine	CFM56-7B	523906	Engine Shop	2,000,000	45	05 Mar 2018	18 Apr 2018		Open	[Icons]

Keterangan :

Pada gambar di atas adalah hasil yang telah kita naikan level nya tadi setelah di Approve oleh Unit TPR yang sebelumnya kita request maka pada level 3 tersebut statusnya akan kembali menjadi Open. Begitu pun selanjutnya apabila kita ingin menaikkan ke level level berikutnya bisa di lakukan dengan cara yang sama seperti sebelumnya yaitu menaikkan level dari level 4 ke level 3. Dan untuk closing sales plannya sama juga caranya seperti menaikkan level, akan tetapi levelnya sudah di level 1.